

COMMUNIQUE DE PRESSE | Lille, le 7 mars 2022

## La Région Hauts-de-France et HDFID poursuivent l'accélération de la plateforme Res'Hauts-de-France Business qui compte près de 900 membres

Créée en partenariat avec WuDo en 2021, sous l'impulsion de la Région Hauts-de-France et de l'agence Hauts-de-France Innovation et Développement (HDFID), cette méta-plateforme digitale vise à fédérer les acteurs économiques locaux pour faciliter leur mise en relation et le travail collaboratif.



### UNE PLATEFORME COLLABORATIVE AMBITIEUSE

Destinée à un écosystème régional dynamique composé à la fois de grandes entreprises, ETI, TPE-PME, administrations publiques, startup ou bien encore d'acteurs de la recherche et de l'éducation, cette plateforme permet **d'accélérer le développement de projets**, d'accéder à **l'annuaire de la communauté** pour **développer un réseau professionnel qualifié**, de **mutualiser les compétences** et donner les moyens de **rechercher aisément des compétences et des partenaires** en région Hauts-de-France.

RHFB (acronyme de Res'Hauts-de-France Business) a pour ambition de devenir **LE « réseau des réseaux » des Hauts-de-France**, en rassemblant au même endroit **un maximum de forces économiques locales**, issues de **tous les secteurs d'activité**. Elle fédère les acteurs de l'économie régionale et les membres de plateformes déjà existantes (Boost French Fab, CCI Business, Plug in Labs, StarPartners...).

La plateforme développée par WuDo est dotée d'un **moteur de matching développé pour les écosystèmes**. Ce dernier permet de rapprocher un besoin opérationnel ou stratégique d'un membre disposant des compétences pour y répondre. Cette innovation technologique permet de **répertorier et de valoriser les compétences de chacun**. " *En définitive, c'est le matching entre initiatives, solutions et ressources humaines qui est fluidifié grâce à RHFB*" précise Antoine MACRET, directeur de Hauts-de-France innovation développement (HDFID).

Esprit collaboratif oblige, les membres sont invités à **échanger librement et à laisser leurs impressions à la fin de chaque projet ou collaboration**, contribuant ainsi à renforcer la **fiabilité du service**. Des ateliers digitaux sur Livestorm leur sont également proposés plusieurs fois par mois pour prendre en mains l'outil et contribuer à son développement et à ses évolutions.

@innovationhdf #innovHDF

#### Hauts-de-France Innovation Développement (HDFID)

📍 LILLE (siège) : StartWay Lille Europe - HDFID - 143 Rue d'Athènes - 59800 LILLE - France

📍 AMIENS : 41 Avenue Paul Claudel 80480 DURY - France

📞 SIRET : 390 370 377 000 58

🌐 hautsdefrance-id.fr 📧 contact@hautsdefrance-id.fr 📞 (+33) 03 74 09 07 07

## “DONNER ENVIE D’AVANCER ENSEMBLE”



Céline HOCQUET Directrice de METAROM France à Boves (80) explique l'intérêt pour son entreprise : *“Plus on avance, plus on se rend compte que nous avons besoin sur des sujets très particuliers soit de recherche, soit de développement, de pouvoir entrer en contact de manière très efficace avec d'autres acteurs régionaux. Pour cela je pense que la plateforme, par l'intermédiaire d'outils comme la recherche affinée par mots clés ou par centres d'intérêts, peut nous permettre d'être efficace et d'entrer finalement rapidement en contact avec d'autres entreprises sans forcément se connaître avant mais parce qu'on a un sujet d'intérêt commun de développement qui peut nous donner envie d'avancer ensemble. C'est un véritable atout.”*

## TROIS AXES MAJEURS DE DEVELOPPEMENT POUR LES ENTREPRISES

### 1 - Accélérer le développement de projets

La plateforme RHFB permet de **trouver les bonnes compétences et les bonnes ressources** dès qu'une entreprise en requiert le besoin. De l'idéation à la réalisation du projet, la plateforme dispose de différents types d'appels à contribution adaptés à chaque étape des projets.

### 2 - Développer le réseau régional

*“C'est ni plus, ni moins le principe des circuits courts qui est appliqué : ils existent en agriculture, pourquoi pas dans l'industrie et d'autres domaines ? Nous pouvons et nous devons mieux nous organiser régionalement et localement pour aller chercher nos besoins et mettre à disposition nos ressources localement plutôt qu'aller les chercher à l'autre bout de la France, de l'Europe ou du continent.”* précise Thierry FAVREZ, directeur APEGELEC INDUSTRIES à Saint-Quentin (02), qui compte parmi les premiers utilisateurs de la plateforme. A ce titre, RHFB ambitionne de **favoriser la relocalisation**, en **facilitant le sourcing des grands donneurs d'ordre** en région, en **recentrant les circuits d'approvisionnement** et en **sécurisant la supply chain en local**. Pour ce faire, cette plateforme intègre une variété d'organisations pour **assurer la diversité des profils, des ressources et des compétences**.

### 3 - Trouver des compétences et des partenaires

*“Les décideurs, les chefs d'entreprises de la Région ont tout intérêt à se regrouper pour partager de l'information, rechercher des talents, des clients, des fournisseurs... et développer leurs projets. C'est une variante de « seul, on va plus vite mais ensemble on va plus loin... »”* explique Antoine MACRET. Rejoindre la communauté RHFB c'est avoir accès à l'ensemble des compétences et des moyens de l'écosystème régional.

## PRÈS DE 900 MEMBRES

Quelques mois seulement après son lancement, la plateforme **rassemble déjà près de 900 membres**. *“Les entreprises présentes sur la plateforme aujourd'hui pourraient vous surprendre par leurs innovations et leurs niveaux de compétitivité”* précise Antoine MACRET. L'objectif à moyen terme est de se rapprocher des 10 000 utilisateurs actifs. Le Conseil régional soutient l'agence HDFID dans cet objectif en octroyant notamment le budget nécessaire sur l'année 2022 pour assurer la prise en charge des frais de licence utilisateur pour la première année de souscription.

## POURQUOI ADHERER ?

Les entreprises des Hauts-de-France ont de multiples raisons d'adhérer à la démarche Res'Hauts-de-France Business :

- **pour renforcer l'écosystème économique des Hauts-de-France**, condition de la compétitivité à moyen terme de tous ses membres
- **pour avoir accès à de nouveaux fournisseurs**, de nouvelles offres en lieu et place des habituels fournisseurs dominants en France ou en Europe.
- **pour sécuriser leur investissement**. La proximité étant souvent un facteur important.
- **pour se faire connaître** auprès des grands groupes qui croient en l'avenir et qui investissent
- **pour développer les ventes** de leurs produits auprès de nouveaux clients
- **pour monter des projets collaboratifs** afin d'innover

Pour rejoindre la dynamique Res'Hauts-de-France Business, contactez-nous via la page [www.reshauts-de-france-business.fr](http://www.reshauts-de-france-business.fr) ou par email à [support@reshauts-de-france-business.fr](mailto:support@reshauts-de-france-business.fr)

## FOCUS SUR 2 PROJETS EN COURS SUR RHFB

### CABLAUTO

Il s'agit d'un projet collaboratif mené par Apegelec Industrie (02), Ubiquité Service (80) et Tesseract Solutions (02). L'entreprise Apegelec Industrie fabrique des armoires électriques pour l'industrie. Pendant le processus de fabrication, de très nombreux faisceaux de câbles sont à connecter manuellement. Un travail fastidieux, répétitif et source d'erreurs... Le projet Cablauto vise à automatiser cette tâche de câblage. Pour cela, l'entreprise travaillera avec la jeune société de robotique Tesseract Solutions, qui a développé un logiciel de programmation de robots industriels simple à utiliser (et donc accessible aux opérateurs de production sans formation au codage informatique), et avec la société de conseil Ubiquité service, spécialisée en réalité virtuelle et augmentée. Ce projet permettra la création de 28 emplois. Si ce projet vous intéresse, rejoignez l'équipe actuelle sur RHFB et participez ainsi à une ou différentes phases.

### COBOTSERV

Aujourd'hui, les chaînes de production de l'industrie manquent souvent de flexibilité. Il est notamment difficile d'effectuer des tâches simples, sans avoir à faire appel à des machines imposantes et complexes qui peuvent impacter significativement la rentabilité du processus. C'est en partant de ce constat que Cobotserv a créé le Cobhelper. Ce robot à la technologie brevetée, fabriqué en France, est composé de plusieurs modules aux possibilités d'assemblage multiples. Cette particularité unique permet de concevoir un robot entièrement personnalisé et capable d'effectuer des actions simples.

Pour se développer, Cobotserv cherche aujourd'hui sur la plateforme RHFB un (ou plusieurs) partenaires en Région Hauts-de-France pour mettre à disposition par un robot pour des tests industriels et apporter ainsi un retour d'expérience sur leurs produits avant une mise sur le marché.

## TEMOIGNAGES



*"L'économie régionale comme nationale doit faire face à de multiples défis qui demandent de repenser de nombreux concepts et de modifier en profondeur les pratiques. L'innovation est à la fois une nécessité et un moyen pour y parvenir. Les échecs fréquemment observés au démarrage de nouveaux projets entrepreneuriaux attestent qu'innover dans ce domaine exige la prise en compte d'aspects techniques mais aussi humains. Il y a donc un enjeu majeur à outiller et à créer un espace générateur de collaborations originales et fructueuses entre différents acteurs et parties prenantes de projets innovants en Région Hauts-de-France"*

**Antoine MACRET, directeur Hauts-de-France Innovation Développement**



*"Martelle Pro est une entreprise indépendante faisant partie d'un groupe familial de 70 personnes qui fêtera ses 65 ans l'année prochaine. Une plateforme telle que Res'Hauts-de-France Business permet aux structures de notre envergure de mutualiser leur savoir-faire pour se rallier à des projets de grande ampleur et se positionner sur des marchés que nous ne pourrions pas décrocher seuls."*

**Romain GAUDEFROY, directeur général MFR Mobiliers – Martelle Pro (Amiens / 80)**



*"Les PME comme Apegelec Industrie, qui est située à Saint-Quentin, ont souvent des difficultés à trouver des partenaires, des produits, des compétences, des innovations dans l'écosystème industriel. Par le passé, nous nous sommes tournés vers des instances spécialisées, comme la Région, la CCI, les clubs et bien d'autres... Res'Hauts-de-France Business va faciliter cette démarche en jouant le rôle de guichet unique pour créer des liens inter-filières et nous permettre d'aller plus loin dans nos innovations."*

**Thierry FAVREZ, Directeur général Apegelec Industrie (Saint-Quentin / 02)**

Si vous souhaitez plus d'informations, une démonstration d'utilisation de la plateforme ou un témoignage d'utilisateur, merci de contacter le service communication HDFID : Antoine FAUTRAT - Chargé de communication et marketing – 06 85 43 00 37 – [afautrat@hautsdefrance-id.fr](mailto:afautrat@hautsdefrance-id.fr)

### A PROPOS | HDFID

Hauts-de-France Innovation Développement a pour missions de développer l'entrepreneuriat, et d'accompagner les startups et les entreprises dans leur projet d'innovation et de performance industrielle. L'agence intervient aussi en appui des politiques de développement économique de la Région Hauts-de-France.

### A PROPOS | RHFB

Conscientes du rôle des plateformes numériques dans le développement économique actuel, la Région Hauts-de-France et HDFID ont lancé la plateforme Res'Hauts-de-France Business, en partenariat avec le développeur de solutions Wudo. RHFB a officiellement été lancée le 21 octobre 2021 et a fait l'objet d'un coup de projecteur le 30 novembre 2021 au Quai de l'innovation à Amiens dans le cadre des Rencontres Régionales de la Recherche et de l'Innovation pour analyser les premiers retours d'expérience et partager avec les premiers utilisateurs leurs attentes. [Voir le replay](#)

### A PROPOS | WuDo

WuDo est une start-up française proposant une solution de partage de compétences entre entreprises et acteurs institutionnels, réunis en communautés accélératrices de projets. <https://wudo.io>